

Stellenanzeige vom 18.07.2006:

Wir suchen einen

Vertriebsleiter(in) D/A/CH

### Ihre Aufgaben und Ihr Profil

Ihre Aufgaben:

- Festlegung der Verkaufsstrategie in Zusammenarbeit mit der Geschäftsleitung
- Laufende Optimierung und Umsetzung der Verkaufsstrategie, Erstellung und Einhaltung des Verkaufs- und Kostenbudgets
- Key Account Management und Akquisition neuer Absatzkanäle
- Produktmanagement: Erstellung und Präsentation von Angeboten, Kontakt mit Lieferanten, Evaluation neuer Produkte
- Budget- und Bereichsverantwortung
- Aktive Begleitung der Projekte.

Ihr Profil:

- Sie sind durch und durch vertriebsorientiert und bringen sowohl kaufmännisches, wie auch technisches Verständnis mit.
- Sie haben langjährige Vertriebserfahrung in technischen Dienstleistungen und Produkten
- Sie haben Kenntnisse im Bereich Marketing.
- Sie zeichnen sich durch souveränes Auftreten und hohe Kundenorientierung aus, sind umsetzungsstark und kommunikativ.
- Sie sind verhandlungssicher und bewegen sich gerne auf verschiedenen Ebenen.
- Sie verfügen über Projekterfahrung, sind es gewohnt selbständig zu arbeiten und besitzen ein ausgeprägtes Maß an Eigeninitiative.
- Sie bringen gute PC-Kenntnisse mit.
- Sie sind belastbar und arbeiten gerne eigenverantwortlich und selbständig.
- Sie haben die Bereitschaft, auch außerhalb der regulären Arbeitszeiten Einsatz zu leisten
- Unternehmerisches Denken, Belastbarkeit, soziale Kompetenzen und Verantwortungsfreudigkeit sind für Sie eine Selbstverständlichkeit

Es erwartet Sie eine abwechslungsreiche und anspruchsvolle Herausforderung mit eigenverantwortlichem Denken und Handeln in einem pulsierenden sich stetig verändernden Umfeld. Wir bieten Ihnen interessante, durch persönliche Leistung beeinflussbare Verdienstmöglichkeit und sehr gute Sozialleistungen.

Bei Interesse senden Sie uns bitte Ihre vollständigen Bewerbungsunterlagen (Anschreiben, CV, Zeugnisse) zu.